



## PREINSCRIPCIÓN

NOMBRE :

APELLIDOS :

DIRECCION :

CÓDIGO POSTAL :

TELEFONO :

EMAIL :

Enviar estos datos antes  
del 13 de AGOSTO 2010

a:

[oficina.deportistas@coe.es](mailto:oficina.deportistas@coe.es)

### INFORMACIÓN

#### COMITÉ OLÍMPICO ESPAÑOL

Arequipa , 13

28043 Madrid

Teléfono: 91. 392.40.54

## COLEGIO OFICIAL DE AGENTES COMERCIALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID y EL COMITÉ OLÍMPICO ESPAÑOL

El Colegio Oficial de Agentes Comerciales de la Comunidad de Madrid se constituyó en virtud de lo dispuesto en el Real Decreto del Ministerio de Trabajo, Comercio e Industria de 8 de enero de 1926 como institución asociativa encargada de defender y amparar a los Agentes Comerciales madrileños.

Entre las funciones esenciales del Colegio, dentro de su ámbito territorial está la de organizar cursos dirigidos a la formación y al perfeccionamiento profesional de los colegiados y colaborar con las entidades de formación de los futuros colegiados en la mejora de sus estudios y preparación.

Es por ello que el Colegio Oficial de Agentes Comerciales de la Comunidad de Madrid junto con el Comité Olímpico Español ha creído llegado el momento de abordar el apasionante reto de la formación al más alto nivel de Agentes Comerciales capacitados para desarrollar sus carreras profesionales accediendo a los puestos de máxima responsabilidad dentro de los Departamentos Comerciales de las empresas o de forma autónoma.



The Games



Comité Olímpico Español



## II CURSO DE AGENTE COMERCIAL

*En este documento informamos a los deportistas interesados en obtener una titulación oficial como Agente Comercial, profesión que puedes desempeñar durante tu carrera deportiva y especialmente cuando concluye*

## CURSO DE AGENTE COMERCIAL

### OBJETIVO

- Capacitar en el dominio de las técnicas y actitudes que permitan vender productos que precisan conocimiento técnico
- Capacitar en el dominio de la relación con la empresa que contrata.

### TITULACIÓN

Título oficial de “Agente Comercial” **reconocido y expedido** por el Ministerio de Industria Turismo y Comercio.

Acreditado ante el Colegio Oficial de Agentes Comerciales de la Comunidad de Madrid.

### CARGA LECTIVA

75 HORAS LECTIVAS

(Prácticas, contenidos teóricos y evaluación)

4 horas diarias 1 días a la semana

Miércoles 16.00—20.00 h

### FECHAS DE REALIZACIÓN

Inicio : 1 de Septiembre 2010

Finalización : 21 de Diciembre 2010

## CONTENIDO FORMATIVO

### Contenidos Teóricos

1. Aspectos básicos de la venta
2. La comunicación comercial
3. Fase I : la preparación
4. Fase II : La introducción o contrato
5. Métodos de contacto
6. Fase III : Desarrollo de la venta
7. La Presentación
8. Características, ventajas y beneficios
9. La argumentación
10. Las objeciones
11. Tratamiento de las objeciones
12. Fase IV : El cierre de la venta
13. Diferentes tipos de ventas
14. Venta a grupos
15. Estilos de negociación comercial
16. El plan de ventas y manual de ventas

### PRACTICAS

1. Aspectos Operativos de los Comportamientos de Compra y Venta.
2. Aspectos Operativos de la Comunicación.
3. Aspectos Operativos del Conocimiento de los Productos.
4. Aspectos Operativos del Conocimiento de la Clientela.
5. Aspectos operativos de los Métodos de Ventas.
6. Aspectos Operativos de Venta y Negociación.
7. Organización de las rutas de visita.
8. Preparación de la documentación profesional.
9. Optimización de la actividad.



### REQUISITOS DE ACCESO

Nivel Académico : Graduado Escolar o nivel académico (de conocimientos generales) similar ó titulación deportiva básica

### COSTE DEL CURSO

El coste del curso es de 560 € que incluye además el Alta colegial + 1 trimestre + bolsa de trabajo + Título profesional + Carné Profesional

El Comité Olímpico Español subvencionará el 100 % del coste a los deportistas pertenecientes a la OAD y los deportistas propuestos por las Federaciones Españolas.

### LUGAR DE CELEBRACIÓN

Sede del Comité Olímpico Español

Arequipa, 13

28043 MADRID